



# Your legacy is your family's future

Legasi anda, masa depan keluarga anda

财富传承，眷佑后代

**Allianz Life Insurance Malaysia Berhad 198301008983 (104248-X)**

Licensed under the Financial Services Act 2013 and regulated by Bank Negara Malaysia  
A PIDM member

The benefit(s) payable under eligible product is (are) protected by PIDM up to limits.  
Please refer to PIDM's TIPS Brochure or contact Allianz Life Insurance Malaysia Berhad or PIDM  
(visit [www.pidm.gov.my](http://www.pidm.gov.my))



### Your mark in this world begins with your loved ones.

Your wealth, accomplishments, and the things you left behind are stories that will be told from generation to generation. So more than the 'present', your legacy is a promise of a bright, meaningful, and secured future for your family.

How will you write your legacy story? It begins with thinking ahead and determining how your wealth is passed on. When you are no longer around, you can mark the start of a new chapter by giving your family a future full of experiences, hopes, and dreams.

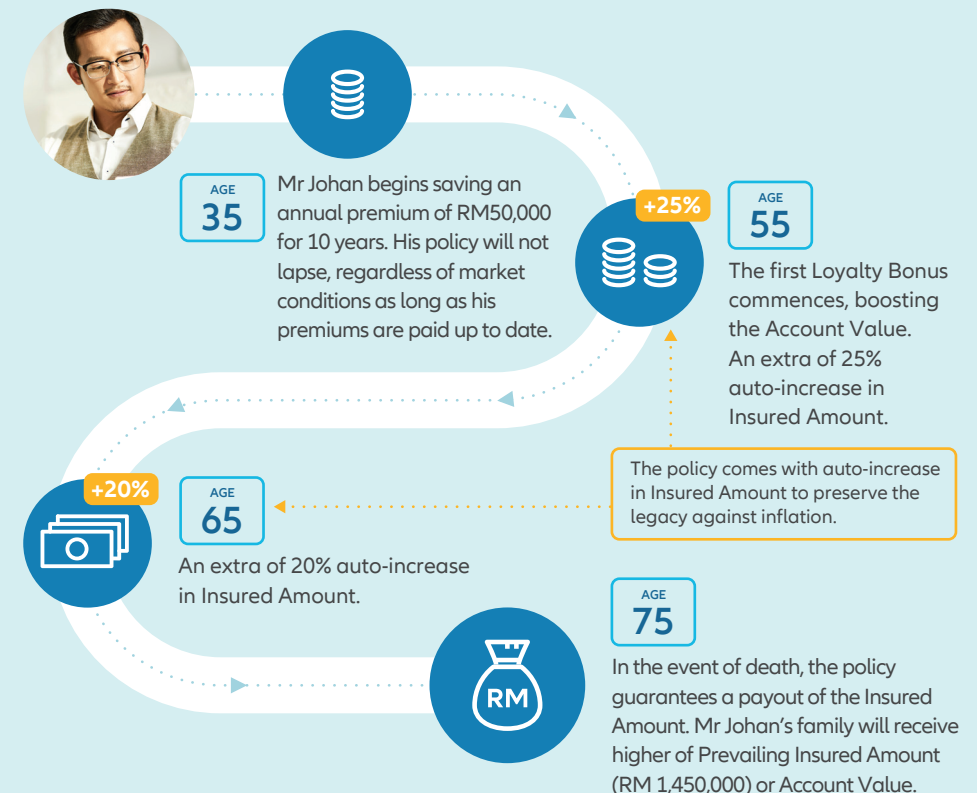
With the **Allianz Legacy Plus**, you can turn that future into a reality. Not only will you get to enjoy a maturity benefit and Loyalty Bonus, you will also secure your wealth and have financial coverage up to age 88, provided that premiums are paid up to date. So whatever the future holds, **Allianz Legacy Plus** honours the fruits of your labour with the promise of preserving your legacy for generations to come.

# A legacy of freedom and opulence

Mr Johan believes in hard work and sacrifice. He strives to build his wealth and pass down his business know-how to his children. Alas, he still worries about his children's future and is constantly searching for means to preserve his wealth.

Mr Johan's initial plan to divide his property between his children comes with the possibility of sibling conflict, a loss of property value over time and longer time required to sell and transfer the property, which won't provide immediate financial relief. The inheritance would also be a burden due to the cost of maintenance. Thankfully, Mr Johan found a solution with the **Allianz Legacy Plus** by insuring an amount of RM 1,000,000 to secure a future for his family.

With an increasing Insured Amount and Loyalty Bonus, Mr Johan can enjoy a worry-free life, without stressing over market conditions and unforeseen circumstances. When he passes on, his family will receive a non-taxable sum of money that guarantees a great quality of life. With the **Allianz Legacy Plus**, Mr Johan now enjoys financial coverage while preserving his wealth for his future generation.

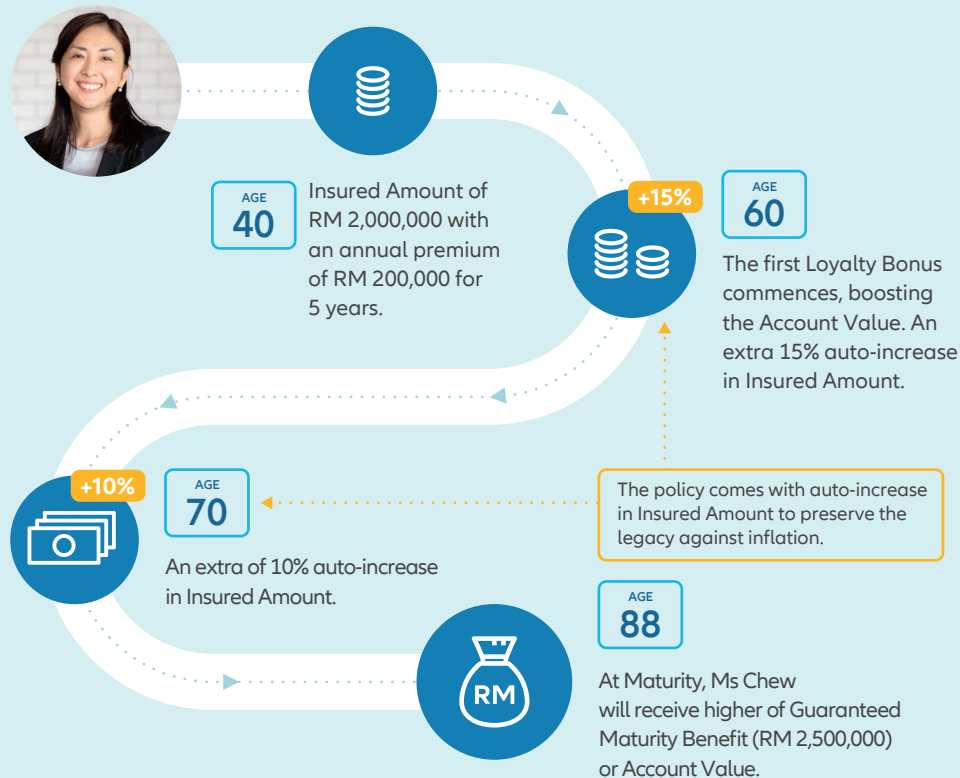


# A thriving future for generations to come

Ms Chew is a business owner, who desires to achieve financial stability while juggling her role as a single mother. Her dream is to establish a thriving business for her future generation.

After considering other means of securing her family's future, she realises that she needs a high degree of liquidity. Hence, instead of collecting wealth that reduces cash flow, she purchases the **Allianz Legacy Plus**. The short premium commitment not only secures RM 2,000,000 for her son immediately, but it allows her to maintain liquidity without affecting her business cash flow.

Ms Chew promises her family a future that is safe from inflation and market volatility with an increased value. As Ms Chew enters her old age of 88, she will receive a lump sum of money upon policy maturity, ensuring her son inherits a comfortable life with a thriving family business.



# Create your legacy with the Allianz Legacy Plus



## Always Covered, Always Protected

You and your family deserve a peace of mind. With Conditional No Lapse Guarantee, you will have continuous financial security, unaffected by market volatility, that will cover unforeseen costs and fees, provided that premiums are paid up to date.



## Value Protection Against Inflation

The wealth that you have secured for your family is protected. Despite the rising inflation, the value of your hardwork and more will be passed on to your loved ones. In the event of death, we will pay the higher of:

- i) Account Value; or
- ii) Prevailing Insured Amount as illustrated below:

Policy Year at the Time of Death	Percentage (%) of Insured Amount		
	Entry Age 30 - 39	Entry Age 40 - 59	Entry Age 60 - 65
1 <sup>st</sup> to 20 <sup>th</sup> Policy Year	100%	100%	100%
21 <sup>st</sup> to 30 <sup>th</sup> Policy Year	125%	115%	104%
31 <sup>st</sup> Policy Year onwards	145%	125%	–



## Increase Account Value With Loyalty Bonus

Bring your legacy to life with a compounding Loyalty Bonus of 0.5% of the Account Value, starting from the beginning of the 21<sup>st</sup> policy year until the policy matures, allowing your wealth to grow and flourish through the years.





### Maturity Benefit

The preservation of your wealth promises a brighter, better, and secured future. Upon the maturity of your **Allianz Legacy Plus** policy, you and your family will receive that which is equivalent to the higher of:

- i) Account Value; or
- ii) Percentage (%) of Insured Amount as illustrated below:

Entry Age	Percentage (%) of Insured Amount
30 - 39	145%
40 - 57	125%
58 - 59	115%
60 - 65	104%



### High Non-Medical Limit\*

Receive adequate protection of up to RM 4,000,000 without medical check-up required.

\*Subject to underwriting.



# Fees and Charges

## Premium Charge

Premium Charge will be deducted from the premium and is used to pay, including but not limited to commission to intermediaries and management expenses incurred by us.

Number of Policy Year Premiums Paid	Premium Charge as Percentage (%) of Premium Paid	
	5 years	10 years
1	30.0%	40.0%
2	17.5%	25.0%
3	12.5%	20.0%
4	12.5%	20.0%
5	7.5%	12.5%
6	–	12.5%
7	–	10.0%
8	–	10.0%
9	–	5.0%
10	–	5.0%
11 & above	–	–

Note: Premium Charge shall depend on your chosen premium payment term.

## Policy Fee

The current charge is RM7.00 per month.

## Cost of Insurance

The rate of Cost of Insurance is guaranteed and will be deducted monthly from Policy Account. The Cost of Insurance will increase as your age increases.

## Fund Management Charge

A management fee on the Allianz Universal Life Fund will be charged based on the performance of the fund as shown below.

Gross Investment Return per month before tax	Current Fund Management Charge per month
Less than 0.416%	0.0667%
0.416% and above	0.0958%

Note: The maximum Fund Management Charge is 0.125% per month.

**This is an insurance product that is tied to the performance of the underlying assets and is not a pure investment product such as unit trusts.**



## Eligibility

Minimum Entry Age	30 years old
Maximum Entry Age	65 years old

Note: Age nearest birthday

## Important notes

1. This brochure is for illustration purposes only and the information included is neither comprehensive nor exhaustive. You need to refer to the Product Disclosure Sheet (PDS) and the Sales Illustration (SI) for further details. Both PDS and SI can be obtained from your servicing agent.
2. We have the right to revise the Policy Fee, maximum Fund Management Charge, terms and conditions. You will be informed in writing of the revision at least three (3) months before revision.
3. You should be certain that this plan is suitable for you, and that the premium is an amount you can afford. Buying a life insurance is a long-term commitment and it is not advisable to surrender your policy in the initial years in view of the high initial costs.
4. A free-look period of fifteen (15) days will be given from the receipt date of the policy for you to review its suitability and should you choose to return the policy within the period, the amount to be refunded shall be the Account Value together with the Premium Charge, Policy Fee, Cost of Insurance and premium loading (if any) less any expenses incurred for medical examination.
5. In the event of non-payment of premium on the due date, your policy will still be kept in force by effecting a premium holiday. However, there would be a possibility of the policy lapsing if the Account Value is insufficient to pay for all policy charges due.
6. You will then given a grace period of thirty-one (31) days to pay your premium, during which the policy will remain in force. However, the policy shall lapse at the end of the grace period if any insurance and other charges shall remain unpaid at the end of the grace period. As such, it is advisable to pay the premium for your policy on time.
7. Please add the applicable government tax if the Policy Owner is a business organisation or where the Policy is absolutely assigned to a business organisation. The applicable government tax shall be based on the prevailing rate and is subject to change in accordance with the laws of Malaysia.
8. The benefits are subject to exclusions. Please refer to the exclusion clauses in the PDS and SI. You may refer to the policy document for the full list of exclusions.



### Impak anda di dunia ini bermula dengan yang tersayang.

Kekayaan, pencapaian dan warisan anda akan menjadi kisah pedoman turun-temurun buat keluarga anda. Warisan anda merupakan janji untuk masa hadapan yang lebih cerah, bermakna dan terjamin untuk keluarga anda, melebihi apa yang sedia ada 'sekarang'.

Bagaimanakah anda ingin mengarang kisah legasi anda? Ia bermula dengan merancang dan mencari cara supaya harta kekayaan anda dapat diwarisi sepenuhnya. Peninggalan anda boleh berikan lembaran baru untuk keluarga anda dengan jaminan masa hadapan yang dipenuhi dengan pengalaman, harapan dan impian.

Dengan **Allianz Legacy Plus**, anda boleh menjadikan impian itu sebagai kenyataan. Dapatkan manfaat kematangan dan Loyalty Bonus, anda akan mendapat nilai kewangan dan perlindungan kematian sehingga umur 88 tahun, jika anda membayar premium tepat pada masanya. Walau apa jua yang terjadi di masa hadapan, **Allianz Legacy Plus** sentiasa menghargai hasil titik peluh anda dengan janji untuk mengekalkan warisan anda untuk generasi yang akan datang.

# Warisan penuh dengan nikmat kebebasan dan kemewahan

En. Johan memegang sikap dan nilai bekerja keras, berdisiplin, dan pengorbanan. Dia telah berusaha untuk mengumpul harta kekayaan dan juga telah menurunkan ilmu dalam bidang perniagaan kepada anak-anaknya. Namun, sebagai seorang ayah, dia masih bimbang tentang masa hadapan anak-anaknya dalam kehidupan yang penuh persaingan. Oleh itu, dia sentiasa mencari akal untuk mengekalkan harta kekayaannya.

Rancangan asal En. Johan untuk membahagikan nilai hartanah berpotensi untuk menimbulkan konflik di antara ahli pewarisnya manakala nilai hartanah berkemungkinan akan menurun semakin masa berlalu. Harta peninggalannya juga boleh menjadi beban disebabkan oleh kos-kos penyelenggaraannya. Syukurlah, En. Johan menemui penyelesaian dengan **Allianz Legacy Plus** dengan menginsuranskan sejumlah RM 1,000,000 untuk menjamin masa hadapan keluarganya.

Dengan peningkatan Amaun Diinsuranskan and Loyalty Bonus, En. Johan boleh hidup dengan tenang dan yakin tanpa berasa bimbang atau tertekan dengan keadaan pasaran, inflasi mahupun tentang keadaan yang di luar jangkaan. Selepas pemergiannya, keluarganya akan menerima sejumlah wang yang tidak tertakluk pada cukai yang dapat menjamin kualiti kehidupan mereka. Dengan **Allianz Legacy Plus**, En. Johan kini menikmati perlindungan kewangan dan pada masa yang sama mengekalkan kekayaannya untuk generasi akan datang.



# Masa hadapan yang kian berkembang maju untuk generasi yang akan datang

Puan Chew ialah seorang pemilik perniagaan yang ingin mencapai kestabilan kewangan sambil memainkan peranan sebagai seorang ibu tunggal. Impiannya adalah untuk menubuhkan perniagaan yang berkembang maju untuk generasinya yang akan datang.

Selepas mempertimbangkan pelbagai cara untuk menjamin masa hadapan keluarganya, dia menyedari bahawa dia memerlukan pelaburan dengan tahap kecairan yang tinggi. Oleh itu, dia memilih untuk membeli **Allianz Legacy Plus** daripada memilih kaedah pengembangan legasi yang mengurangkan aliran tunainya. Komitmen premium jangka pendek itu bukan sahaja menjamin RM2,000,000 untuk anaknya serta-merta, malah ia juga membolehkan Puan Chew mengekalkan kecairan tanpa menjejaskan aliran tunai perniagaannya.

Puan Chew menjanjikan keluarganya masa hadapan yang cerah dan selamat daripada inflasi dan juga harga pasaran yang sering berubah dan yang penting sekali, nilai pelaburannya akan meningkat. Apabila Puan Chew mencecah usia 88 tahun, dia akan menerima sejumlah wang sekaligus apabila polisinya matang, dan ini memastikan anaknya mampu mewarisi kehidupan yang selesa serta perniagaan keluarga yang berkembang maju.



# Bina Legasi Anda Dengan Allianz Legacy Plus



## Sentiasa Dilindungi, Sentiasa Mencukupi

Anda sekeluarga berhak mencapai kedamaian dan ketenangan fikiran. Bina jaringan keselamatan kewangan yang berterusan dengan Jaminan Berkuat-kuasa Bersyarat, yang tidak terjejas oleh pergolakan harga pasaran serta akan meliputi kos dan yuran untuk situasi di luar jangkaan, jika anda membayar premium sepenuhnya.



## Perlindungan Nilai Terhadap Inflasi

Lindungi harta kekayaan yang telah anda tetapkan untuk keluarga anda. Ketika inflasi meningkat, hasil titik peluh anda dan lebih lagi, akan disalurkan kepada orang tersayang anda. Sekiranya berlaku kematian, pihak kami akan membayar yang mana lebih tinggi antara:

- i) Nilai Akaun; atau
- ii) Amaun Diinsuranskan Semasa seperti berikut:

Tahun Polisi pada Masa Kematian	Peratusan (%) daripada Amaun Diinsuranskan		
	Umur Kemasukan 30 - 39	Umur Kemasukan 40 - 59	Umur Kemasukan 60 - 65
Tahun Polisi Pertama hingga ke-20	100%	100%	100%
Tahun Polisi ke-21 hingga ke-30	125%	115%	104%
Tahun Polisi ke-31 dan seterusnya	145%	125%	-



## Tingkatkan Nilai Akaun Dengan Loyalty Bonus

Hidupkan legasi anda dengan Loyalty Bonus berkompauan setinggi 0.5% daripada Nilai Akaun, bermula dari permulaan tahun polisi ke-21 sehingga polisi matang, yang membolehkan anda melipat-gandakan dan memperkembangkan harta anda sepanjang tempoh.



## Manfaat Kematangan

Pemeliharaan harta dapat menjanjikan masa depan yang lebih cerah dan terjamin. Apabila polisi **Allianz Legacy Plus** anda cukup matang, anda dan keluarga anda akan menerima yang mana lebih tinggi antara:

- i) Nilai Akaun; atau
- ii) Peratusan (%) daripada Amaun Diinsuranskan seperti berikut:

Umur Kemasukan	Peratusan (%) daripada Amaun Diinsuranskan
30 - 39	145%
40 - 57	125%
58 - 59	115%
60 - 65	104%



## Had Tanpa Pemeriksaan Perubatan\* yang tinggi

Perlindungan sehingga RM 4,000,000 tanpa memerlukan pemeriksaan perubatan.

*\*Tertakluk pada pengunderaitan.*





# Yuran dan Caj

## Caj Premium

Caj Premium akan ditolak daripada premium dan digunakan untuk membayar, termasuk tetapi tidak terhad kepada komisen kepada pengantara dan perbelanjaan pengurusan yang ditanggung oleh kami.

Bilangan Tahun Polisi Premium Dibayar	Caj Premium sebagai Peratusan (%) daripada Premium Dibayar	
	5 tahun	10 tahun
1	30.0%	40.0%
2	17.5%	25.0%
3	12.5%	20.0%
4	12.5%	20.0%
5	7.5%	12.5%
6	–	12.5%
7	–	10.0%
8	–	10.0%
9	–	5.0%
10	–	5.0%
11 dan ke atas	–	–

*Nota: Caj Premium akan bergantung kepada pilihan tempoh bayaran premium anda.*

## Yuran Polisi

Caj semasa ialah RM7.00 setiap bulan.

## Kos Insurans

Kadar kos insurans terjamin dan akan ditolak setiap bulan daripada Akaun Polisi. Kos insurans akan meningkat apabila usia anda semakin meningkat.

## Caj Pengurusan Dana

Yuran pengurusan untuk Allianz Universal Life Fund akan dikenakan berdasarkan pulangan pelaburan dana seperti yang ditunjukkan di bawah.

Pulangan Pelaburan Kasar setiap bulan sebelum cukai	Caj Pengurusan Dana semasa setiap bulan
Kurang daripada 0.416%	0.0667%
0.416% dan ke atas	0.0958%

*Nota: Caj Pengurusan Dana maksimum ialah 0.125% sebulan.*

**Ini adalah satu produk insurans yang dikaitkan dengan prestasi aset asas, dan bukanlah produk pelaburan tulen seperti unit amanah.**

## Kelayakan

Umur Kemasukan Minimum	30 tahun
Umur Kemasukan Maksimum	65 tahun

*Note: Umur terdekat dari tanggal lahir*

## Nota penting

- Risalah ini adalah untuk tujuan ilustrasi sahaja dan maklumat di dalamnya tidak lengkap dan menyeluruh. Anda harus merujuk kepada Lembaran Pendedahan Produk (PDS) dan Ilustrasi Jualan (SI) untuk perincian yang lebih lanjut.
- Kami berhak mengubah Yuran Polisi, Caj Pengurusan Dana, terma-terma dan syarat-syarat. Anda akan diberitahu secara bertulis tentang perubahan tersebut sekurang-kurangnya tiga (3) bulan sebelum perubahan tersebut berkuatkuasa.
- Anda harus memastikan bahawa pelan ini sesuai dengan keperluan anda, dan premium adalah berdasarkan amaun yang anda mampu bayar. Membeli insurans hayat adalah suatu komitmen jangka panjang dan anda tidak digalakkan menyerah polisi pada awal tahun memandangkan ia melibatkan kos yang tinggi.
- Tempoh percubaan percuma selama lima belas (15) hari akan diberikan dari tarikh penerimaan polisi supaya anda menilai kesesuaiannya, dan sekiranya anda memilih untuk membatalkan polisi dalam tempoh tersebut, jumlah yang akan dipulangkan ialah Nilai Akaun bersama dengan Caj Premium, Yuran Polisi, Kos Insurans dan pemuatan premium (jika ada) ditolak dengan sebarang perbelanjaan yang ditanggung untuk pemeriksaan perubahan.
- Sekiranya premium tidak dijelaskan pada tarikh perlu dibayar, polisi anda akan terus berkuatkuasa dengan mengaktifkan percutian premium. Walau bagaimanapun, ada kemungkinan bahawa polisi anda akan luput sekiranya Nilai Akaun anda tidak mencukupi untuk membayar semua caj polisi pada tarikh perlu dibayar.
- Anda seterusnya akan diberi tempoh penangguhan selama tiga puluh satu (31) hari untuk menjelaskan premium anda, yang tetap berkuatkuasa dalam tempoh berkenaan. Namun, polisi tersebut akan luput selepas tamat tempoh penangguhan jika sebarang caj insurans dan caj-caj lain masih tidak dijelaskan pada akhir tempoh tersebut. Oleh sebab itu, anda dinasihatkan supaya membayar premium polisi anda tepat pada masanya.
- Sila tambah kadar cukai kerajaan yang berkenaan jika Pemegang Polisi adalah pertubuhan perniagaan atau apabila Polisi diserahkan hak mutlak kepada pertubuhan perniagaan. Cukai kerajaan yang berkenaan akan berdasarkan kadar semasa dan tertakluk kepada perubahan mengikut undang-undang Malaysia.
- Manfaat-manfaat adalah tertakluk kepada pengecualian. Sila rujuk klausa pengecualian dalam PDS dan SI. Anda boleh merujuk kepada dokumen polisi untuk senarai pengecualian yang lengkap.



## 源远流长，世代相传

您一生攒积的财富，创造出的种种成就，都是您要保留给后代，对世代都存在着一一定的意义。因此，我们相信您辛苦建立起来的财富将助您保障您家人一份安稳、从容、有保障的未来，无论将来如何，都经得起时间的考验。

然而您该如何决定财富传承的方式？透过一份谨慎细心的规划，方可充分保存您所拥有的一切，为您的挚爱留下一份源远流长的遗产。不仅如此，由于您的提前规划，即使您不在他们的身边，您家人仍然能继续从容安稳地生活，又能尽情追逐人生梦想。

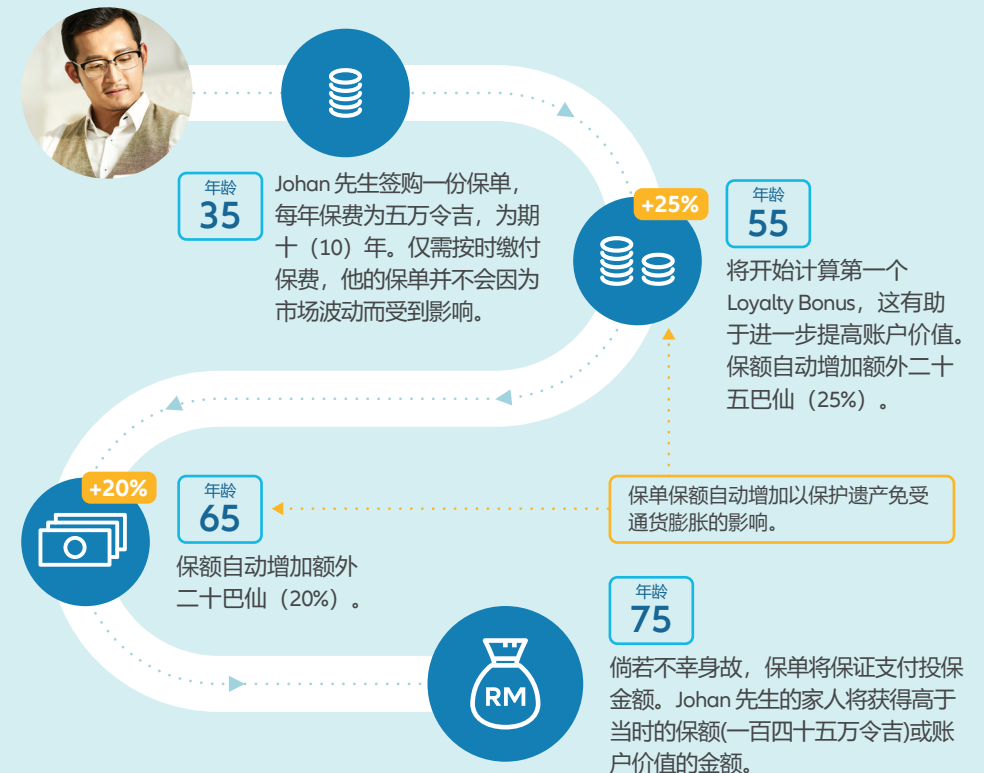
Allianz Legacy Plus 计划能协助您实现一切。仅需按时缴付保费，您方可享有满期利益和 Loyalty Bonus，同时助您保存财富以及获得财务保障直至八十八 (88) 岁。无论未来如何，Allianz Legacy Plus 都会承诺将您的劳动成果传承后代。

# 自由安享丰厚遗产

Johan 先生相信勤奋、自律和牺牲能有更好的成就。通过他坚持不懈的努力，Johan 先生成功建立自己的财富，并且将他的商业知识传授给他的孩子。然而，作为一位父亲，他仍然担心孩子们无法应付在未来竞争激烈的世界。因此，他一直在寻找合适的传承方式，以保障挚爱的财务未来。

Johan 先生最初计划将他的房地产分割给子女，但兄弟姐妹之间可能会发生冲突，加上房地产价值将随着时间的推移而贬值且难以转移，并也不能及时给予财务救济。原本的目的是保全财富，最后却适得其反。幸运的是，Johan 先生从 Allianz Legacy Plus 得到一个万全的方案，他投保一百万令吉为家人安排好一个安稳的未来以及公平的财富分配。

凭着保额和 Loyalty Bonus 不断增值，Johan 先生得以过上无忧无虑的生活，无须担心市场波动和为各种不可预知的未来感到不安。即使他不幸离世，他的家人将获得一笔免税的金钱，足以维持原有的生活素质，无须承受财政压力。通过 Allianz Legacy Plus，Johan 先生如今不仅享有财务保障，同时此计划助他保存资产，以作为后代可靠的财务基础。

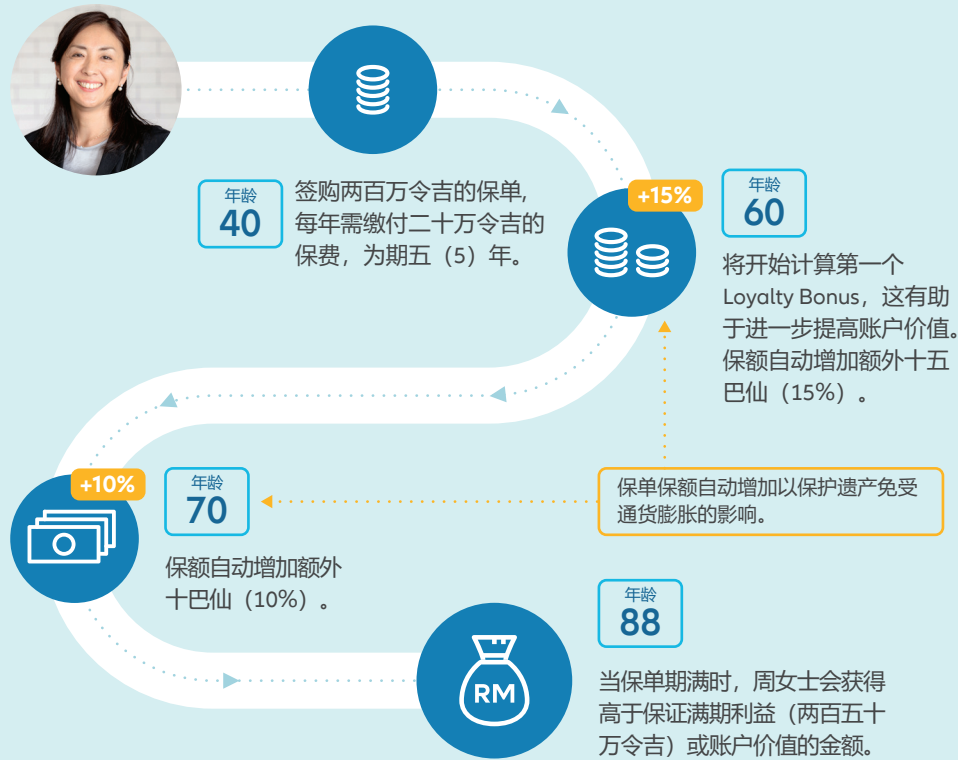


# 打造传承，后世流芳

周女士是一位企业家，她希望在兼顾一位单亲母亲角色的同时能实现财务稳定的生活。而她的梦想是建立一个繁荣的企业传承给下一代。

在参考各个能保障家人未来的选项之后，她意识到自己真正需要的是高度的资金流动性。因此，与其累计财富而导致减少现金流动，她选择购买 **Allianz Legacy Plus**，这个计划立即保障了她的儿子将在日后继承两百万令吉，而且她还能够维持现金流动。

周女士为家人承诺一个安稳的未来，即不需要担心通货膨胀也不怕深受市场波动的影响，更重要的是，账户价值会增加。随着周女士步入八十八（88）岁高龄，她在保单到期时会获得一笔款项，她的儿子将继承丰厚的家业过着衣食无忧的生活。



# Allianz Legacy Plus

## 创造财富，传承后代



### 保障不断，安稳无忧

当不幸不期而遇，我们将及时为家庭分忧。仅需按时缴付保费，有条件有效保证将带给您持续性的财务稳定保障，让您在市场动荡时期仍能不受影响，甚至抵消不可预见的成本和费用上涨所带来的压力。



### 未雨绸缪，抵御通胀压力

面对通货膨胀的变化，我们总是思考在先，愿化忧虑为安心。即使面临通货膨胀的压力，除了您给家人的财富得到保障之外，还能如愿实现您对财富传承的期待。

- i) 账户价值；或者
- ii) 当时的保额，如下图所示：

身故时到达的保单年份	投保额的百分比 (%)		
	30-39岁投保	40-59岁投保	60-65岁投保
第1至第20保单年	100%	100%	100%
第21至第30保单年	125%	115%	104%
第31保单年以上	145%	125%	-



### Loyalty Bonus 锦上添花加码财富储备

财富稳稳加码，保驾护航传承。从第二十一（21）保单年度开始直至保单期满，通过零点五巴仙（0.5%）的账户价值加码守护，让您的财富与日俱增，丰硕积累。





### 满期利益

保全您的财富必能让您的未来更富足安稳。当您的 Allianz Legacy Plus 保单期满后，您和您的家人将获得以下两者之间较高的金额：

- i) 账户价值；或者
- ii) 投保额的百分比（%），如下图所示：

投保年龄	投保额的百分比 (%)
30 - 39	145%
40 - 57	125%
58 - 59	115%
60 - 65	104%



### 高免体检限额\*

享有高达四百万令吉的保障并无需体检。

\*需符合承保要求。

## 收费与费用

### 保费收费

保费收费将从保费中扣除，用于支付包括但不限于我们产生的中介佣金和管理费用。

支付保费的保单年份	保费缴付期占已付保费的百分比 (%)	
	5 年	10 年
1	30.0%	40.0%
2	17.5%	25.0%
3	12.5%	20.0%
4	12.5%	20.0%
5	7.5%	12.5%
6	-	12.5%
7	-	10.0%
8	-	10.0%
9	-	5.0%
10	-	5.0%
11 年及以上	-	-

注：保费收费取决于您选择的保费缴付期。

### 保单费用

目前我们征收每月七令吉的保单费用。

### 保险费用

有保证的保险费用率将按月从保单户口中扣除。保险费用会随着您的年龄而增长。

### 基金管理费

Allianz Universal Life Fund 的管理费将根据基金表现而定，收费如下。

每月扣税前投资回报	每月现行基金管理费
0.416% 以下	0.0667%
0.416% 或以上	0.0958%

注：最高每月基金管理费 0.125%

**这是一项与基础资产表现连结的保险产品，而非如单位信托一般的纯投资产品。**



## 合格年龄

最低受保年龄	30岁
最高受保年龄	65岁

注：最近生日的年龄。

## 重要声明

1. 此销售手册仅供说明用途，所包含的资料并不会全面及完整。欲知详情，请参阅产品披露书(PDS)及销售说明书(SI)。您可向代理员获取有关资料。
2. 我们有权修改保单费用，最高基金管理费，条款和条件。所有更改将在保单更新至少3个月前以书信通知您。
3. 您应该确认此保单是否能满足您的需求，与此同时您有能力负担此保单所需支付的保费。购买人寿保险是一项长期承诺。由于初期成本偏高，我们并不鼓励您短期性持有这份保单。
4. 自您收到保单日起，您将有十五(15)天的免费浏览期来检讨保单是否适合您本身的需求。若您选择于该期间退还保单，所退还的款项将是户口价额，加上保费收费，保单费用，保险费用和附加保费（若有），及体检所花费的费用。
5. 若无法缴付任何到期保费，保费缓缴期将被启动，以让保单持续生效。唯若户口价额不足以缴付所有到期的保单费用，保单则可能失效。
6. 我们将为您提供三十一(31)天宽限期来缴付保费，在宽限期内保单将依然生效。虽然如此，一旦过了宽限期，若还未付清任何保险费用及其他费用，保单将失效。因此，我们建议您准时缴付保费。
7. 请在保单持有人为商业机构或保单被绝对转让给商业机构的情况下添加适当的政府税费。适当的政府税费将基于当前税率，并根据马来西亚法律的规定而变更。
8. 保障利益须符合不受保条款，请参阅 PDS 和 SI 的不受保条款。您可参阅保单文件以获知完整的不受保条款。

This page is intentionally left blank.  
Muka surat ini sengaja dibiarkan kosong.  
此页是刻意留白的。

**Allianz Life Insurance Malaysia Berhad 198301008983 (104248-X)**

Licensed under the Financial Services Act 2013 and regulated by Bank Negara Malaysia  
A PIDM member

The benefit(s) payable under eligible product is (are) protected by PIDM up to limits.  
Please refer to PIDM's TIPS Brochure or contact Allianz Life Insurance Malaysia Berhad or PIDM  
(visit [www.pidm.gov.my](http://www.pidm.gov.my))

**Allianz Customer Service Centre**

Allianz Arena

Ground Floor, Block 2A, Plaza Sentral

Jalan Stesen Sentral 5, Kuala Lumpur Sentral

50470 Kuala Lumpur.

Allianz Contact Centre: 1 300 22 5542

Email: [customer.service@allianz.com.my](mailto:customer.service@allianz.com.my)

  AllianzMalaysia

  [allianz.com.my](http://allianz.com.my)