

Allianz 

需要一份工作？
我们为您提供
一份长远事业，
而不仅仅是工作。



为您推介 Allianz C.E.O (Career of Excellence and Opportunity) 培训计划



让您在短短24个月内以低成本，从“初期学习者”变成“卓越领导者”。

为您量身定制的 24 个月全方位精通业务专业技能培训计划，助您快速起步创业。
Allianz C.E.O. (Career of Excellence & Opportunity) 培训计划旨在为您铺就迅速成长与成功路径，培育您成为最出色的 Allianz Life Changer。透过 Allianz C.E.O. 培训计划获取奖励和吸取经验，使自己成为全方位的社会精英。

功成名就的长远事业？

此项已经证实的快速成功行业秘诀将培育您在 5 年内赚取高达 RM1,000,000 的收入。



以上收入案例仅及讯息仅作为一般参考用途，真实情况将因人而异，并不直接构成个人的收入的建议。最终和实际的个人收入建议请咨询您的招募顾问。
以上假设是基于 (80% 投资联结保险和 20% 传统保险产品组合；续保率为 100%；年度个人销售额的计算是根据首年保费 (FYP) RM230,400；每月 4 份保单，保单的保费为每单 RM1,600；第三年达至团队领导晋级要求；第三年组织销售业绩达 RM2,000,000；第四年组织销售业绩达 RM2,500,000；第五年组织销售业绩达 RM3,000,000)。

Allianz C.E.O. 培训计划如此与众不同，必能让您非同凡响。



加入首日就赚取收入

一旦您展现自身能力就可开始赚取收入。您可在 24 个月的保证财务支援期间每月赚取高达 RM12,000。想要突破更高的收入？只要您成功招募业务伙伴加入您的团队，便可提高和开拓更高的收入。



迅速成长与成功的平台

Allianz C.E.O. 培训计划通过已经证实的成功行业秘诀，来发掘您的天赋潜能，让您也能快速掌握成功的方法以攀登期望的高峰。



全方位的个人培训与指导

Allianz C.E.O. 培训计划实施个人重点培训，撇弃平日所采用“1 对 200”的方式（即 1 位导师同时培训 200 名学员的大规模保险培训方式），以确保您拥有足够的时间与导师深度剖析进度掌握有效的策略。



热情共筑充满使命感的事业

Allianz C.E.O. 培训计划以您的热情共筑事业梦想，并塑造您成为一位以目标为导向的社区人才。

Allianz C.E.O. 培训计划究竟为何如此高效？



24 个月专业发展计划



适应性强的销售和招募生态系统



全球首屈一指的保险品牌



每月高达 RM12,000 的财务支援



永续发展的长远事业模式



业界最高效的业务拓展工具



全套综合性普险和寿险方案



不同文化背景的成功励志故事



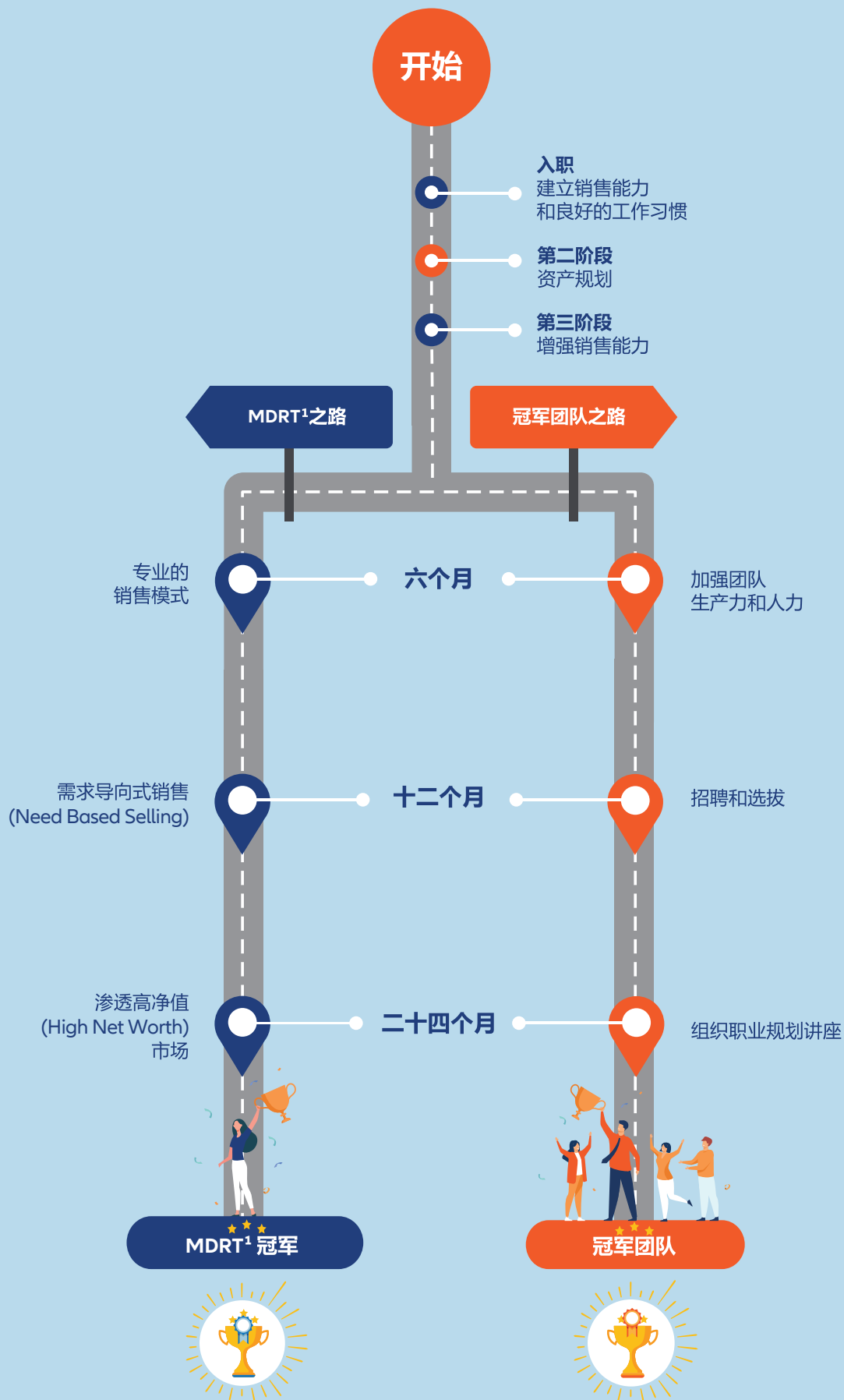
协作学习环境



社会责任

A+培训计划结构与路径

一旦参与此项培训计划，您可从两大路径任选其一，分别是 **MDRT 之路¹** 或建立 **冠军团队之路**。



[1] MDRT (Million Dollar Round Table) 百万圆桌
我们保留在没有事先通知的情况下修改培训计划结构的权利。

如何改变自己及其他人的人生?



别只是改变自己的人生 而是要改变千万人的人生

大量的机会正等着您来发掘，让您为更多人推荐能提供终身保障兼精明理财的方案。Allianz C.E.O. 培训计划为您提供一个平台，让您有更多机会与目标客户接触，并实现梦想。无论梦想是大是小，只要能掌握正确的事业发展方向，成功必定在望。



14.5 亿名大马人
无购买保险²



低于 40% 的
大马人拥有一份
寿险保单³



90% 大马人
的寿险保额不足³

双位数的医疗通胀率

马来西亚是亚太区医疗通胀率在 2020 年达双位数增长率的两个国家之一，即 13.6%，2018 年为 12.4%。此数据亦居东南亚国家之冠。⁴



退休储蓄不足

53% 的大马人没有为更美好的退休生活做好充分准备，或甚至毫无准备。仅 12% 的大马人能自信地表示已为退休生活做好充分准备。⁵

即便充满挑战的经济环境导致各行各业 深受冲击，寿险业仍维持强劲的同比增长。

大部分的消费者都非常关心自己和家人的健康与安全。他们也意识到保障财务安全和理财规划的必要性。

来源:

[2] [https://www.dosm.gov.my/v1/index.php?r=column/cthemByCat&cat=155&bul_id=OVByWjg5YkQ3MWFZRTN5bDjiaEVhZz09&menu_id=L0pheU43NWJwRWVVSZklWdzQ4TihUUT09#:~:text=Malaysia%27s%20population%20in%202020%20is%20estimated%20at%2032.7,from%203.1%20million%20\(2019\)%20to%203.0%20million%20\(2020\)](https://www.dosm.gov.my/v1/index.php?r=column/cthemByCat&cat=155&bul_id=OVByWjg5YkQ3MWFZRTN5bDjiaEVhZz09&menu_id=L0pheU43NWJwRWVVSZklWdzQ4TihUUT09#:~:text=Malaysia%27s%20population%20in%202020%20is%20estimated%20at%2032.7,from%203.1%20million%20(2019)%20to%203.0%20million%20(2020))

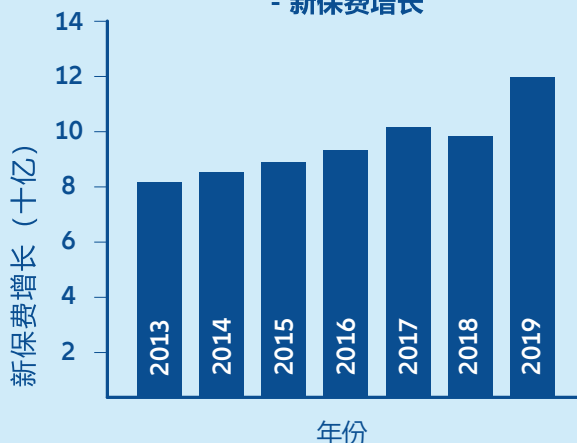
[2] http://www.liam.org.my/pdf/AnnualReport2016_LIAM.pdf

[3] <https://www.nst.com.my/news/nation/2020/09/623238/liam-urges-malaysians-get-life-insurance-coverage>

[4] <https://focusmalaysia.my/mainstream/medical-insurance-a-necessity-not-everyone-can-afford/>

[5] <https://www.3age.com.my/read-this-if-you-are-not-saving-enough/>

马来西亚人寿保险行业
- 新保费增长



与全球强大的品牌共筑事业梦想， 推动您的事业成长

Allianz Malaysia 是德国 Allianz Group 旗下成员。
Allianz Group 创于 1890 年，拥有 130 年的悠久历史，
为全球 70 多个国家逾 1 亿名客户提供服务。⁶



全球首屈一指的保险品牌⁷



2020 福布斯 (Forbes) 全球企业
2000 强榜 (第 25 位)⁸



2021 马来西亚国际企业大奖
(寿险奖项)⁹

来源:

[6] Figures as of 2019

[7] Interbrand Best Global Brand rankings 2019 & 2020

[8] Forbes Global 2000 - The World's Largest Public Companies 2020

[9] Malaysia International Business Awards 2021



我们在过去十多年来一直维持良好的财务评级。
即使金融危机席卷全球，我们依然坚韧挺拔。

Standard & Poor's	Moody's	A.M. Best	Fitch
AA (前景稳定)	Aa3 (前景稳定)	A+ (前景稳定)	AA (前景稳定)



全球领先的
大寿险/保健业务。



全球5大
寿险/保健业务。



全球5大
资产管理公司，资产管理规模达1.7兆欧元。



增长最迅速

1. 马来西亚增长最迅速的寿险公司。我们立足大马 20 载，并取得超过 40 倍的增长。
2. 最高的代理员生产率与收入。我们在过去数年来的生产率比同业平均水平高两倍。
3. 我们是首家与 RHB Trustees Berhad 及马来西亚财务规划理事会 (MFPC) 合作的保险公司，为您提供房地产规划知识。

来源:

https://www.allianz.com/content/dam/onemarketing/azcom/Allianz_com/about-us/who-we-are/documents/en-2021-01-01-fact-sheet.pdf

让 Allianz Malaysia 激发您的领导潜能。
联络我们以获知详情。